

UNIFEOB

CENTRO UNIVERSITÁRIO DA FUNDAÇÃO DE ENSINO OCTÁVIO BASTOS

ESCOLA DE NEGÓCIOS ONLINE

<ADMINISTRAÇÃO>

 \mathbf{X}

PROJETO INTEGRADOORÇAMENTO EMPRESARIAL

<EMPRESA>

SÃO JOÃO DA BOA VISTA, SP MARÇO, 2021



UNIFEOB

CENTRO UNIVERSITÁRIO DA FUNDAÇÃO DE ENSINO OCTÁVIO BASTOS

ESCOLA DE NEGÓCIOS ONLINE

<NOME DO CURSO>

PROJETO INTEGRADO

ORÇAMENTO EMPRESARIAL

MÓDULO GESTÃO EMPREENDEDORA

GESTÃO ORÇAMENTÁRIA - PROF. LUIZ FERNANDO PANCINE GESTÃO ESTRATÉGICA DE TRIBUTOS - PROF. DANILO MORAIS DOVAL

Estudantes:

Diego Morais, RA 000000 Marcos da Silva Martins, RA 1012021100322 Alexsander de Oliveira Pinheiro, RA 1012021100398 Érica Cristina F. Nassar ,RA 1012021100458 Robson Adriano da Silva, RA 1012021100426

SÃO JOÃO DA BOA VISTA, SP

ABRIL, 2021

SUMÁRIO

1. INTRODUÇÃO	3
2. DESCRIÇÃO DA EMPRESA	3
3. PROJETO INTEGRADO	4
3.1 GESTÃO ORÇAMENTÁRIA	4
3.1.1 ORÇAMENTO DE VENDAS	4
3.1.2 ORÇAMENTO DAS DESPESAS OPERACIONAIS	4
3.1.3 ORÇAMENTO EMPRESARIAL	5
3.2 GESTÃO ESTRATÉGICA DE TRIBUTOS	6
3.2.1 LUCRO REAL	6
3.2.2 LUCRO PRESUMIDO	6
3.2.3 SIMPLES NACIONAL	7
4. CONCLUSÃO	8
REFERÊNCIAS	9
ANEXOS	10

1. INTRODUÇÃO

O projeto de PI sobre orçamento empresarial visa trazer uma clareza maior na realização sustentável de uma empresa.

Sem um projeto claro de definido em suas gestões, não haverá crescimento da empresa e nem sustentabilidade a ela.

Cremos que entender sobre o regime tributário, saber exatamente sobre os gastos da empresa, permite aos empresários um pode maior na tomada de decisões

2. DESCRIÇÃO DA EMPRESA

Michelino e Pinheiro Promoção de Vendas, CNPJ 38213.295/0001-57, Rua Duque de Caxias 153, Centro, Espírito Santo do Pinhal.

A empresa atua no mercado de vendas, com a prestação de serviço em promoção de vendas de produtos, bens móveis e imóveis.

Dentre os principais serviços prestados estão, campanhas de marketing direcionada para lançamento de produtos, campanhas promoção de produtos em supermercados, shoppings e lojas em geral.

Também realizamos divulgação e lançamento de vendas de loteamentos, condomínios, casas e apartamentos.

Criamos do zero a campanha de vendas da empresa ou produto.

3. PROJETO INTEGRADO

3.1 GESTÃO ORÇAMENTÁRIA

A gestão do orçamento em uma empresa é vital para seu sucesso, seu crescimento, é ele que mostra claramente a saúde financeira da empresa e a prepara para o futuro.

É no desenvolvimento do plano de gestão orçamentária que se conhece ao fundo o mercado, os concorrentes, a rentabilidade do produto vendido ou serviço oferecido.

Para se pensar em um futuro saudável para empresa é necessário fazer a gestão hoje, pos só assim se terá clareza sobre o retorno do investimento realizado, te mostra como tomar decisões que tragam mais rentabilidade e também lhe permite fazer ajuste sempre que necessário

3.1.1 ORÇAMENTO DE VENDAS

O processo de projeção de receitas da empresa Michelino & Pinheiro depende de vendas. O objetivo é o fechamento de contratos. A meta é, no mínimo, um contrato a cada 90 dias. Fatores como exposição de cada tipo de produto em local físico, desenvolvimento de um trabalho voltado para exposição da marca em locais pré-estabelecidos

3.1.2 ORÇAMENTO DAS DESPESAS OPERACIONAIS

Conhecer o orçamento de despesas operacionais é de suma importância pois assim você saberá exatamente quais são os investimentos realizados que mantém sua empresa funcionando, neste orçamento não entram gastos com produtos.

Aqui fica claro quanto se gasta com: Administração, despesas comerciais, despesas financeiras e despesas tributárias

3.1.3 ORÇAMENTO EMPRESARIAL

Empresa Michelino & Pinheiro Promoções de Vendas,Cnpj:38.213.295/0001-57,sede em Espírito Santo Do Pinhal-Sp

CATEGORIA	AO MÊS	POR TRIMESTRE	AO ANO
DESPESAS C/ FUNCIONÁRIOS	R\$1.039,00	R\$3.117,00	R\$12.468,00
ÁGUA	R\$100,00	R\$300,00	R\$1.200,00
ENERGIA ELÉTRICA	R\$300,00	R\$900,00	R\$3.600,00
INTERNET	R\$100,00	R\$300,00	R\$1.200,00
MARKETING	R\$150,00	R\$450,00	R\$1.800,00
CONTADOR	R\$350,00	R\$1.050,00	R\$12.600,00
GPS	R\$114,29	R\$342,87	R\$4.114,44

Por ser uma empresa de promoção de vendas sua receita e custos de produção é variável a prestação de serviço.

TRIBUTOS	ALÍQUOTA	ANUAL
CSLL	1,8%	R\$614,00
COFINS	3,0%	R\$1.024,00
PIS	0,65%	R\$222,04
IRPJ	4,5%	R\$.537,00
IPI	10%	R\$683,21
ICMS	9,5%	R\$3.245,00

3.2 GESTÃO ESTRATÉGICA DE TRIBUTOS

É importante ter o entendimento correto de qual regime tributário escolher, pois é na escolha desse regime que a empresa irá atuar durante pelo menos até o início do próximo ano, no Brasil temos 3 regimes tributários, o Lucro Real, Lucro Presumido e Simples Nacional.

A Michelino e Pinheiro escolheu o regime do Simples Nacional devido ao seu enquadramento financeiro e pela facilidade de pagar todos os impostos devidos de uma única vez.

.

3.2.1 LUCRO REAL

O Lucro Real é um regime de tributação no qual o cálculo do Imposto de Renda da Pessoa Jurídica e da Contribuição Social Sobre o Lucro Líquido é feito com base no cálculo do lucro real da empresa-receitas -despesas,com ajustes previstos em lei. Como a empresa apresentada acima é uma empresa de promoções em vendas a sua receita é variável a cada serviço prestado.

3.2.2 LUCRO PRESUMIDO

O lucro presumido é um regime tributário simplificado para operação de Imposto de Renda (IR) e da contribuição social, como o nome já diz, se presume um valor para cobrar o imposto. Aplica – se o percentual estipulado pelo governo sobre o montante da receita bruta. É um regime tributário em especial para fins de cálculo do IRJP (Imposto de renda pessoa jurídica), da CSLL (Contribuição sobre o lucro líquido), do PIS e CONFINS (Contribuição para financiamento da suguralidade social)..

O lucro presumido é apurado trimestralmente, sendo no dia 30 dos respectivos meses: março, junho, setembro e dezembro. Após obter valores da base de cálculo, se aplica a alíquota, eu em uma tabela estipula a espécie de atividade exercida. O IR no Lucro Presumido, além da alíquota especificada, terá também um valor adicional de 10%, quando a parcela do lucro presumido exceder ao valor resultante, pelo número de meses da respectiva apuração.

Para arrecadação do IRPJ e CSLC é usado o DARF, que é realizado pelo programa SICALT, disponibilizado no site do ministério da fazenda. A apuração do PIS e COFINS ocorre pela incidência cumulativa, e não pode se creditar de insumos pela aquisição de bens e serviços. Os cálculos de PIS e CONFINS são deduzidos, por vendas canceladas, descontos incondicionais concedidos, ICMS pago por substituição tributária e receita de venda da ativa permanente. Alíquota do PIS é de 0,65% e a do CONFINS 3% sobre a receita bruta operacional, a guia para pagamento será em regra geral, no vigésimo quinto dia útil do mês subsequente ao período apurado.

3.2.3 SIMPLES NACIONAL

A empresa MICHELINO & PINHEIRO PROMOÇÕES DE VENDAS LTDA optou por ser Simples Nacional pois foi criado para facilitar e beneficiar microempresas e empresas de pequeno porte, na questão de tributos. Permite tanto alíquotas menores quanto o pagamento unificado. Na microempresa pode faturar de receita bruta igual ou inferior a R\$360.000,00 (trezentos e sessenta mil reais), já na caso da empresa de pequeno porte, pode faturar de receita bruta por ano o valor de R\$ 360.000,00 (trezentos e sessenta reais) igual ou inferior a R\$4.800.000,00(quatro milhões e oitocentos mil reais), pode também ser incluída no Simples Nacional, o MEI (micro empreendedor individual) e também os pequenos produtores rurais.

Os tributos abrangidos pelo Simples Nacional são: IRPJ (Imposto de Renda pessoa Jurídica), IPI (Imposto sobre produtos industrializados), CSLL (Contribuição social sobre o lucro líquido), CONFINS (contribuição para o financiamento da seguridade social), PIS/PASEP, CPP(contribuição patronal previdenciária), ICMS(Imposto sobre

operações relativas à circulação de mercadorias e sobre prestação de serviço de transporte interestadual e intermunicipal e de comunicação) e ISSQN (imposto sobre serviço de qualquer natureza).

O Simples Nacional é aplicado na receita bruta da empresa. O documento de pagamento do Simples é o DAS (documento de arrecadação do Simples).

4. CONCLUSÃO

Entendemos que é um desafio para as empresas brasileiras enfrentar muitas vezes a alta carga tributária, é um desafio maior ainda administrar uma empresa sem uma gestão eficiente.

Por isso se faz tão necessária uma gestão estratégica dos tributos, um plano Orçamentário bem elaborado para que a empresa possa sobreviver e traçar metas de crescimento em um país tão competitivo quanto o nosso

REFERÊNCIAS

Não houveram referências bibliográficas citadas no trabalho de PI, todos os dados citados acima são da própria empresa

ANEXOS

Não existem anexos ao trabalho.