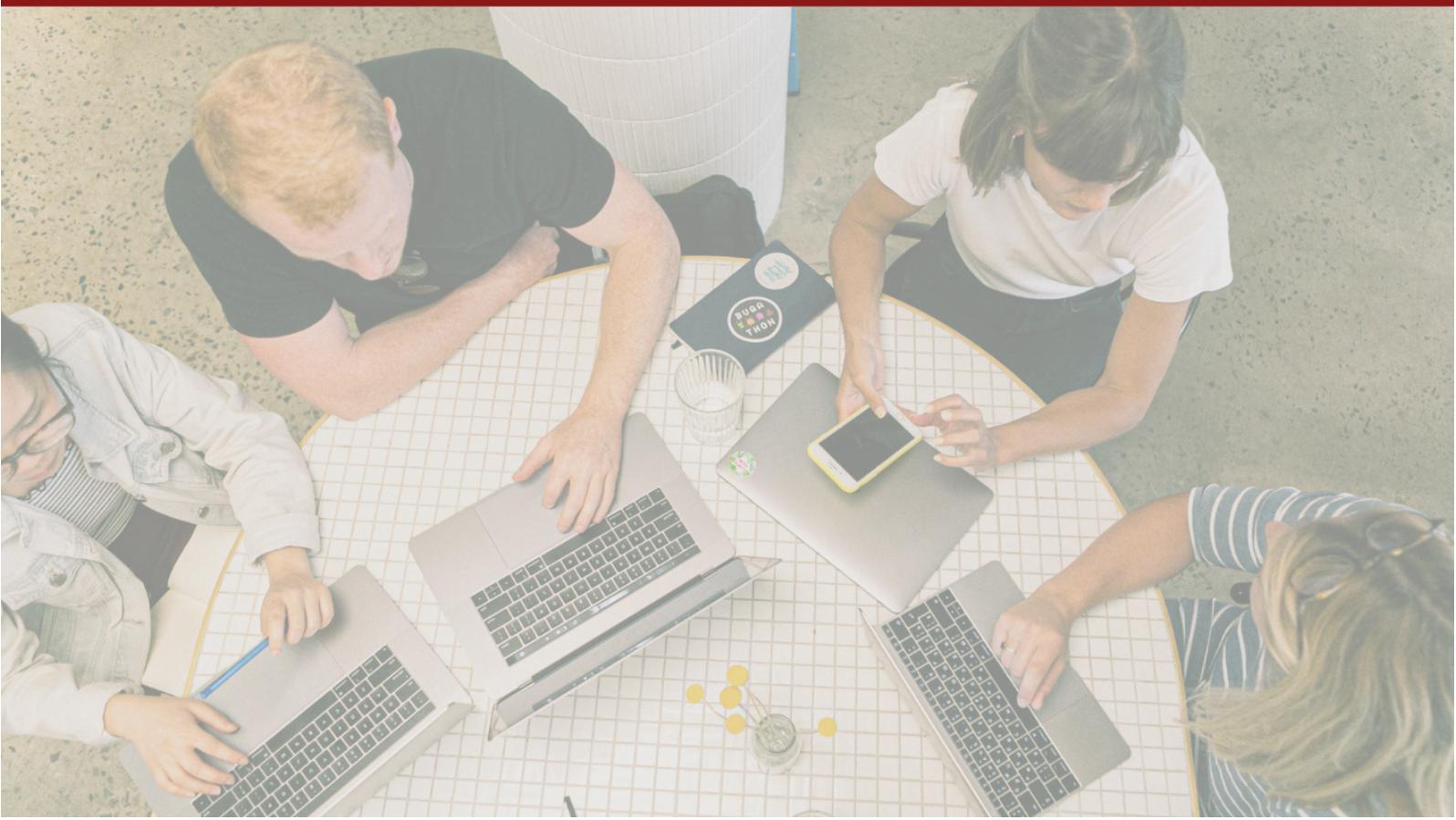


2022

PROJETO DE CONSULTORIA EMPRESARIAL



UNIFEOB

Centro Universitário da Fundação de Ensino Octávio Bastos

ESCOLA DE NEGÓCIOS

CIÊNCIAS CONTÁBEIS

PROJETO DE EXTENSÃO

CONTABILIDADE APLICADA

INFRA DATA BUSINESS

SÃO JOÃO DA BOA VISTA, SP

MAIO, 2022

UNIFEOB

Centro Universitário da Fundação de Ensino Octávio Bastos

ESCOLA DE NEGÓCIOS

CIÊNCIAS CONTÁBEIS

PROJETO DE EXTENSÃO

CONTABILIDADE APLICADA

INFRA DATA BUSINESS

MÓDULO DE CONTABILIDADE APLICADA

Normas Internacionais e Pronunciamentos Contábeis – Prof. Antonio Donizeti Fortes

Práticas de Sistemas Contábeis – Prof. Danilo Moraes Doval

Contabilidade Comercial – Prof. Luiz Fernando Pancine

Contabilidade Avançada – Prof. Luiz Fernando Pancine

Projeto Contabilidade Aplicada – Prof. Ana Carolina Maldonado Matos

Alunos:

Kaua Enrique Oliveira Justino, RA 20001252

Matheus do Amaral Roque, RA 20000087

Rodrigo Cesar da Silva, RA 20000168

Wender Zampalin Ferreira, RA 20000089

Mentor:

Vinícius Fenólio Tonhão, RA 21000577

SÃO JOÃO DA BOA VISTA, SP

MAIO, 2022

Sumário

1 INTRODUÇÃO	5
2 DESCRIÇÃO DA EMPRESA	6
3 METODOLOGIA	8
3.1. O MERCADO	8
3.2. CONCORRENTES	10
3.3. LEI GERAL DE PROTEÇÃO DE DADOS	12
3.4. POWER BI	13
4 RESULTADOS	14
4.1 O CENÁRIO ATUAL	14
4.2 BALANÇO PATRIMONIAL (BP) E DEMONSTRAÇÃO DO RESULTADO DO EXERCÍCIO (DRE) - PROJEÇÃO PARA 2022	14
4.3 LIQUIDEZ	16
4.3.1 Liquidez Corrente	17
4.3.2 Liquidez Seca	17
4.3.3 Liquidez Imediata	18
4.3.4 Liquidez Geral	18
4.3.5 Análise da Liquidez: Infra Data Business	18
4.4 ENDIVIDAMENTO	19
4.5 LUCRATIVIDADE	20
4.5.1 Análise da Lucratividade: Infra Data Business	21
4.6 RENTABILIDADE	21
4.6.1 Taxa de Retorno sobre Investimentos (TRI)	21
4.6.2 Taxa de Retorno sobre o Patrimônio Líquido (TRPL)	22
4.7 BALANÇO PATRIMONIAL (BP) E DEMONSTRAÇÃO DO RESULTADO DO EXERCÍCIO (DRE) - PROJEÇÃO PARA 2023	23
4.8 CONCLUSÃO DA ANÁLISE CONTÁBIL	24
5 CONCLUSÃO	26
6 REFERÊNCIA	27

1 INTRODUÇÃO

No projeto de extensão desse módulo, tivemos como missão fazer uma projeção do Balanço Patrimonial e da Demonstração do Resultado do Exercício da empresa Infra Data Business. Sendo assim, o nosso principal desafio foi analisar uma empresa recém inaugurada e traçar um cenário contábil para a mesma, de acordo com as informações fornecidas por um dos seus sócios-administradores.

Para entendermos a sistemática de atuação da empresa, fizemos um estudo de caso a respeito da área em que a Infra Data Business presta serviços, ou seja, sobre o mercado da tecnologia da informação. Logo, com as pesquisas realizadas, identificamos quais são as principais oportunidades que esta área proporciona para os investidores. Além do mais, com análise mercadológica, elencamos alguns concorrentes da região e os principais serviços prestados por eles, para que a Infra Data Business possa ter um melhor entendimento sobre o mercado em que está inserida.

Tendo como embasamento as aulas ministradas pelos professores ao longo do semestre, a análise mercadológica e as informações adquiridas com o empresário, desenvolvemos a projeção do balanço patrimonial e da demonstração do resultado do exercício, levando em consideração qual é a perspectiva de faturamento da empresa para os próximos períodos, as suas principais obrigações e expectativa de crescimento.

Também fizemos a análise contábil realizando os cálculos dos indicadores de liquidez, endividamento, lucratividade e rentabilidade (TRI e TRPL), para que a partir dos resultados obtidos, pudéssemos ter uma visão geral da situação dos recursos financeiros da empresa, isto é, dos seus direitos e obrigações. Por conseguinte, através dos resultados dos indicadores contábeis, os sócios-administradores da Infra Data Business terão fundamentos para tomarem decisões assertivas no controle e gestão do seu próprio negócio.

Portanto, com a realização do projeto, nossa expectativa foi de ter uma troca de benefícios mútua com a empresa Infra Data Business, em vista que ao desenvolver a projeção do balanço patrimonial e a demonstração do resultado do exercício, informações que a empresa ainda não tinha, procuramos auxiliar a mesma a se destacar no seu ramo de atuação. Outrossim, com o projeto tivemos a oportunidade de colocar todo o nosso conhecimento em prática, em um estudo de caso real. Enfim, ao término desse trabalho, esperamos ter atingido todos os objetivos e expectativas previstos no início.

2 DESCRIÇÃO DA EMPRESA

Em 2012, um estudo levantado pela International Data Corporation (IDC) estimou que, a cada dois anos, a produção de dados no mundo dobrasse, com a expectativa de 250 zettabytes para o ano de 2020. Hoje, em 2022, essa realidade tende a permanecer. Sendo assim, como as empresas se adaptam a essa realidade?

Foi para atender a tal necessidade que a Infra Data Business LTDA surgiu, com a missão de “Trazer Inteligência para Tomada de Decisão”, levantando informações de qualidade para as organizações. Logo, seguindo as diretrizes do negócio de cada cliente, um melhor gerenciamento das entidades torna-se alcançável.

Esta microempresa de São João da Boa Vista está registrada com o número de CNPJ 45.750.508/0001-45, tendo como natureza jurídica a Sociedade Empresária Limitada (LTDA). Para a sua abertura houve a integralização do capital social no valor de R \$1000,00, sendo este dividido entre os seus três sócios-administradores: Allan Porfirio dos Santos (com valor de participação de R \$340,00), Pedro Henrique Prado de Lima (com valor de participação de R \$330,00) e Wellington Rodrigo da Silva (com valor de participação de R \$330,00).

A empresa ainda está em seu início, com abertura registrada no dia 23 de março de 2022, contudo já apresenta em seu website a visão de “se tornar uma referência regional em tecnologia e transformação de dados para informação, com a finalidade de facilitar a tomada de decisões de negócios para nossos parceiros”.

Claro que, para assegurar tais ações, em sua criação, estabeleceram-se alguns valores que sempre estão presentes em todas as ações e projetos da empresa. Dentre eles estão: Ética, Inovação, Comprometimento, Capacitação e Respeito.

A Infra Data Business, oferece uma gama de serviços voltados para a infraestrutura e soluções em tecnologia. Logo, o leque de suas atividades abrangem toda a arquitetura e modelagem de dados, treinamentos específicos para o desenvolvimento de equipes, soluções de rede e cabeamento estruturado, gestão de tecnologia da informação e consultorias em sistemas de gestão. Portanto, ela acaba por atuar na maioria das dores das empresas que desejam uma melhor gestão, visualização e suporte das suas atividades e, é claro, dos seus dados.

Ademais, a maior concentração de esforços da empresa está em trabalhos realizados com a LGPD (Lei Geral de Proteção de Dados), onde são feitas auditorias, monitoramentos,

implementação, tratamento e gestão de dados, no desenvolvimento de dashboards e relatórios, com ampla visualização de dados para as empresas e em treinamento de Power BI.

Prestando serviços no ramo das soluções em tecnologia da informação (TI), a Infra Data Business atua nas regiões de São Paulo, Campinas, Ribeirão Preto e São João da Boa Vista.

A empresa em questão, disponibiliza diversas formas para os clientes entrarem em contato com a mesma.

As redes disponíveis são:

- Instagram: @infra_data_business
- Facebook: /infradatabusiness
- LinkedIn: Infra Data Business
- E-mail: relacionamento@infradatabusiness.com
- Telefone/whatsapp: (19) 99680-9946

3 METODOLOGIA

3.1. O MERCADO

A empresa são-joanense Infra Data Business é uma prestadora de serviços atuante no mercado da tecnologia da informação (TI), oferecendo serviços em consultoria, desenvolvimento e licenciamento de programas, suporte técnico, manutenção e outros serviços em tecnologia.

Com o advento da tecnologia nas últimas décadas, os profissionais de TI estão sendo altamente requisitados pela maioria das empresas do mundo, as quais buscam soluções relacionadas a banco de dados, infraestrutura, software, redes e hardware. Desse modo, os serviços de tecnologia da informação ajudam pequenos, médios e grandes empresários no gerenciamento das informações dos seus respectivos negócios, auxiliando na gestão, planejamento e tomada de decisões.

Perante as mudanças tecnológicas que a sociedade vem experimentando, as empresas que não se preocupam em ter um bom gerenciamento dos seus dados, certamente vão perder forças competitivas. Sendo assim, os serviços prestados pelos profissionais de TI são muito importantes para a empresa ter longevidade em suas atividades, pois buscam compreender quais são as principais dificuldades atreladas ao negócio, com o objetivo de oferecer soluções que ajudem a diminuir custos e conseqüentemente maximizar os lucros.

De acordo com pesquisas realizadas pela Associação Brasileira das Empresas de Tecnologia da Informação e Comunicação (Brasscom), mostram que no total o investimento de tecnologia de informação digital vai ser de R \$345,5 bilhões até o término de 2022, impulsionadas pelas áreas de big data, armazenamento em nuvem, internet das coisas (objetos que se conectam com a internet) e pela revolução do 5G que alavanca o crescimento da economia.

Segundo, Iglá Generoso, CEO da Digital Innovation One: “Hoje, a área de tecnologia da informação quebrou as barreiras. Você pode estar no Brasil e trabalhar em qualquer empresa do mundo. A gente entende que essas barreiras cada vez mais serão rompidas”. Diante de tal afirmação, fica evidente que o mercado tecnológico evoluiu muito nos últimos anos, permitindo que empresas e empresários do setor da tecnologia da informação tenham sucesso em seus negócios.

Para se ter uma ideia do tamanho do potencial desse mercado, é válido olhar para os números que ele vêm apresentando ao longo dos exercícios. Apenas no ano de 2021 a

indústria de tecnologia no Brasil cresceu 22,9% e investiu cerca de R \$200,3 bilhões, sendo esses, distribuídos nos mercados de software, serviços, hardware e também as exportações do segmento, conforme levantamento realizado pela ABES – Associação Brasileiras das Empresas de Software.

Outrossim, dados da International Data Corporation (IDC), apontam que o Brasil vem ganhando cada vez mais espaço nos rankings mundiais de TI, saindo do 10º lugar em 2019 para o 9º lugar em 2020, além de deter a liderança de participação de mercado na América Latina com 44,0%.

Apenas no ano de 2020, mesmo com os impactos causados pela pandemia, foram cerca de 85 mil novas empresas abertas no mercado nacional de tecnologia. Além do mais, no mesmo ano, o faturamento estimado para o setor foi de R \$426 bilhões, quantia que equivale a 5,6% de todo o PIB Nacional (Produto Interno Bruto), segundo a matéria “Número de empresas de TI dispara no Brasil”, do site Olhar Digital.

Conforme Giovani Pacifico (2022), executivo da multinacional taiwanesa Zyxel no Brasil, especializada em soluções de conectividade e redes corporativas:

Estamos em um momento muito favorável para o surgimento de novas empresas de TI, não apenas pela pandemia que exigiu que providências fossem tomadas rapidamente e a tecnologia foi uma grande aliada, mas também pelo aumento da procura de companhias de outros segmentos pela digitalização, então, conseqüentemente, novas empresas surgirão, a parcela do segmento no PIB aumentará e novas vagas de emprego serão criadas.

Para quem trabalha com esse segmento, as previsões são as melhores possíveis. Além de existir uma projeção de crescimento de 12,0% ao ano para o setor, puxada pelo avanço dos estudos e tecnologias 5G, os salários dos trabalhadores de TI tendem a acompanhar essa onda positiva de investimentos, segundo a reportagem “Economia Digital” publicada no site da CNN.

Entretanto, se engana quem pensa que os custos para se manter uma empresa de Tecnologia são baixos. Fazer uma implementação na área de tecnologia da informação demanda um elevado nível de planejamento.

A empresa precisa contar com uma infraestrutura forte o suficiente para suprir as necessidades atuais e as constantes mudanças que esse setor demanda. Equipamentos atualizados e mais potentes requerem um ambiente de trabalho estável, a fim de eliminar ao máximo as manutenções e reduzir, assim, os custos dessa origem.

Falando de manutenções, apesar de parecerem custos pequenos, a longo prazo eles se mostram muito relevantes, com grande impacto na receita das empresas. Peças de máquinas

queimadas, mouses com mau funcionamento, servidores suspensos, tudo isso deve ser analisado com muito cuidado para não comprometer os resultados. Por esse motivo, as manutenções preventivas se tornam grandes aliadas desse setor, para identificar pequenos problemas antes que danos maiores aconteçam.

Os maiores gastos desse segmento estão alocados nos investimentos feitos para garantir um serviço de alta qualidade, ou seja, licenças, servidores, armazenamento e largura da banda. Quanto maior a abrangência e funcionalidade dos serviços, mais arrojados vão ser os seus custos.

Por fim, os gastos com a formação de uma equipe de alta performance costumam ser bem altos em função dos gastos com folha de pagamento e cursos de capacitação, por exemplo. É de extrema importância que se invista em profissionais capacitados em realizar as funções com responsabilidade e qualidade para que os retrabalhos não sejam necessários e os retornos da empresa sejam atrativos.

3.2. CONCORRENTES

O setor da tecnologia da informação já estava em alta antes mesmo da pandemia, porém com a realidade imposta pelo novo coronavírus e a necessidade da transformação digital, a demanda por empresas e profissionais desse segmento alcançou um novo patamar. Hoje, a tecnologia está cada vez mais presente e indispensável no cotidiano das pessoas, tornando o mercado de trabalho em tecnologia da informação cada vez mais aquecido.

Seguem abaixo alguns exemplos de empresas atuantes no mercado de TI sediadas em São João da Boa Vista-SP, e conseqüentemente, concorrentes da Infra Data Business:

❖ Duo TI Soluções

A Duo T.I Soluções para se consolidar no mercado, sabe aproveitar as oportunidades na área de tecnologia da informação, desenvolve produtos inovadores e atua de forma conjunta com os clientes. Como ela mesma afirma em seu site: “essa experiência proporcionou uma visão de que o mercado precisava de uma empresa de tecnologia, capaz de adaptar a ‘ferramenta’ tecnologia, ao tamanho e necessidade do negócio”.

Seus principais serviços oferecidos são:

- Personalização: desenvolvimento de software sob medida conforme o desenho do negócio, adaptando a tecnologia à necessidade;

- Consultoria: de acordo com objetivos estratégicos estabelecidos pelos clientes, busca propor alternativas com base em experiências, conceitos atualizados de mercados e cases de sucesso;
- Integração: possui mão de obra especializada, com vasta experiência capaz de realizar integrações entre diversos sistemas e tecnologias;

❖ Octa Soluções de TI

É uma empresa sólida, estruturada por processos exclusivos com foco na excelência e inovação na área de tecnologia da informação e segurança de dados. Se caracteriza como uma startup que entrou no mercado para inovar, crescer e agregar valor aos negócios de cada parceiro e cliente.

Seus principais serviços oferecidos são:

- Infraestrutura de TI: planejamento, gestão e aplicação das melhores práticas de mercado para quaisquer empresas;
- Suporte Técnico: garantia do perfeito funcionamento de máquinas, ferramentas de suporte e equipamentos de tecnologia;
- Segurança da informação: envolve processos preventivos e ostensivos com monitoramento 24 horas por dia, oferecendo soluções personalizadas para as organizações;
- Licenciamento: suporte e gestão dos contratos e licenciamento dos principais softwares do mercado;

❖ Konnekit Gestão de TI & Tecnologia

A Konnekit Gestão de TI & Tecnologia oferece recursos e serviços na área de TI por meio de profissionais altamente capacitados de forma ágil, simples e eficiente, buscando proporcionar aos seus clientes o diferencial competitivo que eles precisam para se destacar em um mundo cada vez mais conectado e dinâmico.

Seus principais serviços oferecidos são:

- Infraestrutura de TI: criação e configuração de toda a estrutura necessária para a empresa trabalhar de maneira otimizada e conectada com o mercado;
- Sistemas: desenvolvimento de sistemas, capazes de otimizar todos os processos, de forma rápida, segura e intuitiva;
- Segurança de TI: planejamento e execução de toda a estrutura necessária para que a empresa tenha segurança eletrônica em qualquer dispositivo;

3.3. LEI GERAL DE PROTEÇÃO DE DADOS

A Lei Geral de Proteção de Dados (Lei 13.709/2018), aprovada em agosto de 2018 e com vigência a partir de setembro de 2020, representa um marco histórico na regulamentação sobre o tratamento de dados pessoais no Brasil, tanto em meios físicos quanto em plataformas digitais, sendo hoje um dos maiores desafios das empresas e profissionais da área Jurídica e Tecnologia da Informação. Além de mudar a maneira como instituições privadas coletam, armazenam e disponibilizam informações de usuários, também é destinada às instituições públicas. Portanto, deve ser cumprida por União, estados, Distrito Federal e municípios.

Conforme o site do SEBRAE, a LGPD foi inspirada na General Data Protection Regulation (GDPR), que entrou em vigor no ano de 2018 na União Europeia, promovendo grandes impactos para empresas e consumidores. Sendo assim, o principal objetivo da LGPD é proteger os direitos fundamentais de liberdade e de privacidade e o livre desenvolvimento da personalidade da pessoa natural. Também, tem como foco a criação de um cenário de segurança jurídica, com a padronização de regulamentos e práticas para promover a proteção aos dados pessoais de todo cidadão, de forma igualitária, que esteja no Brasil.

Ademais, na LGPD, o consentimento do titular dos dados é considerado elemento essencial para o tratamento. Logo, a lei estabelece várias garantias ao cidadão, como: o direito de solicitar que os seus dados pessoais sejam excluídos; revogar o consentimento; transferir dados para outro fornecedor de serviços, entre outras ações. Além disso, o tratamento dos dados deve ser realizado levando em conta alguns requisitos, entre eles a finalidade e necessidade, a serem previamente acertados e informados ao titular.

Em relação a fiscalização, o Brasil conta com a Autoridade Nacional de Proteção de Dados Pessoais, a ANPD (Lei nº 13.853/2019). A instituição tem as tarefas de regular e de orientar, preventivamente, sobre a forma de aplicar a lei, e posteriormente executar penalidades caso haja o descumprimento. Mas, não basta apenas a ANPD, e é por isso que a Lei Geral de Proteção de Dados Pessoais também prevê a existência dos agentes de tratamento de dados e determina suas funções, nas instituições, como: o controlador, que toma as decisões sobre o tratamento; o operador, que realiza o tratamento, em nome do controlador; e o encarregado, que interage com os titulares dos dados pessoais e a autoridade nacional.

A ANPD fixará níveis de penalidade de acordo com a gravidade da falha e enviará alertas e orientações antes de aplicar sanções às organizações. Entretanto, as falhas de segurança podem gerar multas de até 2% do faturamento anual da organização no Brasil, limitado a R \$50 milhões por infração.

A Infra Data Business não mede esforços para garantir a proteção e a segurança dos dados das organizações. Para isso, a empresa desenvolve trabalhos em auditorias, monitoramentos, implementação, tratamento e gestão de dados sempre nos conformes da Lei Geral de Proteção de Dados, garantindo assim, total confiabilidade aos seus clientes.

3.4. POWER BI

Seja em casa, no trabalho, nos estudos ou em qualquer lugar e circunstância, a organização é essencial para o bom aproveitamento e agilidade na tomada de decisão. E é justamente para atender essa necessidade que surge o Power BI (Business Intelligence).

Com cerca de quatro décadas desde sua origem, o termo Power BI é a solução encontrada para coletar, tratar e organizar todos os dados da empresa, hoje sendo uma ferramenta extremamente importante, afinal de contas, com o avanço da tecnologia, todos passamos a gerar cada vez mais e mais dados.

Vale ressaltar que de nada adiantaria organizar tudo sem que fosse fácil a compreensão, mais um ponto ao qual essa ferramenta se dedica, procurando levar as informações certas, no momento certo, a pessoa certa, como apontado pelo artigo “O que é power bi”, do site Voitto.

Sendo a ferramenta de Business Intelligence da Microsoft, contando com diversos serviços de software, aplicativos e conectores funcionando juntos, está disponível para uso como um aplicativo de área de trabalho do Microsoft Windows, serviço online e aplicativo móvel.

Portanto, com a utilização do Power BI é possível ter uma visão geral do negócio, pois é uma ferramenta que possibilita transformar os dados da empresa em uma forma mais visual e interativa e recursos de business intelligence para criar relatórios e dashboards, isto é, painéis interativos com os indicadores de desempenho de um negócio.

Aproveitando-se do Power BI, a Infra Data Business desenvolve relatórios e dashboards, com indicadores do setor financeiro, logístico, comercial, de vendas, entre outros, que permitem uma ampla visualização de dados para os empresários que optam por utilizar dessa ferramenta no cotidiano, possibilitando que os mesmos tomem mais decisões assertivas para os seus negócios, em vista que os dados ficam agrupados em uma só plataforma, de forma organizada, coerente e de fácil visualização.

4 RESULTADOS

4.1 O CENÁRIO ATUAL

Publicado em 28 de setembro de 2021, o artigo “Quase 50% das empresas fecham em até três anos”, disposto no website Contábeis, descreve exatamente o que o título nos mostra: o alto número de empresas que descontinuam suas operações em um período de três anos.

Baseando-se em uma pesquisa do IBGE, o artigo ainda destaca motivos que levaram os empresários a encerrar as atividades e, dentre eles, a falta de gestão ganha certo destaque.

Obviamente existem outros fatores, como a pouca demanda e alta competitividade, outro motivo citado pelos entrevistados, porém não é raro uma empresa, independente de seu porte, ver as dívidas acumuladas ultrapassarem sua capacidade de arrecadação. Justamente para evitar esse problema é necessário fazer a análise do Balanço Patrimonial e da Demonstração do Resultado do Exercício da empresa.

4.2 BALANÇO PATRIMONIAL (BP) E DEMONSTRAÇÃO DO RESULTADO DO EXERCÍCIO (DRE) - PROJEÇÃO PARA 2022

Segundo Griffin (2012)

O Balanço Patrimonial é uma das demonstrações financeiras. Também chamado de demonstração da posição financeira, é uma amostra básica da posição financeira de uma empresa em determinado momento, e um ponto de partida lógico para avaliar tal posição. O Balanço Patrimonial mostra a estrutura de recursos da empresa, ou as principais classes e a quantidade de ativos, assim como sua estrutura de capital, ou as principais classes e a quantidade de passivos e de patrimônio líquido.

BALANÇO PATRIMONIAL			
ATIVO		PASSIVO	
CIRCULANTE	43.200,00	CIRCULANTE	11.140,30
<i>Disponível</i>	7.200,00	Salários à pagar	2.160,00
Caixa	7.200,00	Aluguel e IPTU à pagar	1.400,00
		Água à pagar	100,00
<i>Créditos</i>	36.000,00	Energia elétrica à pagar	200,00
Duplicatas a Receber	36.000,00	FGTS à pagar	96,00
		Escritório à pagar	344,30
		Pro Labore à pagar	6.000,00
		INSS à pagar	540,00
		Telefone e Internet à pagar	300,00
NÃO CIRCULANTE	-	NÃO CIRCULANTE	-
		PATRIMÔNIO LÍQUIDO	32.059,70
		Capital Social	1.000,00
		Lucros Exercício	28.233,53
		Lucros Acumulados	2.826,17
ATIVO TOTAL	43.200,00	PASSIVO TOTAL	43.200,00

*Valores projetados para o ano de 2022.

Analisando o Balanço Patrimonial da Infra Data Business, pode-se verificar que como se trata de uma empresa recente, não existem empréstimos de longo prazo nem financiamentos que acrescentem valores ao passivo não circulante. Da mesma forma, não há valores de imobilizados, intangíveis ou duplicatas a receber num período superior a 12 meses que agreguem o ativo não circulante. Isso quer dizer que seus direitos e obrigações se mantêm no curto prazo, mostrando que os valores do ativo circulante são suficientes para pagar as dívidas expressas no passivo circulante.

Direcionando a atenção para a Demonstração do Resultado do Exercício:

De acordo com Salazar e Benedicto (2004)

A Demonstração do Resultado do Exercício é o relatório que confronta as receitas e despesas pertencentes a um período específico. A Demonstração do Resultado de um período normalmente apresenta também os períodos imediatamente anteriores, oferecendo uma visualização dos resultados das operações ocorridas nos correspondentes períodos, que podem representar Lucros ou Prejuízos.

Demonstração Resultado Exercício	
(+) Receita Operacional Bruta	43.000,00
Prestação de Serviços	43.000,00
(-) Deduções - Impostos, abatimentos e devoluções	-882,03
ISSQN -	-882,03
(=) Receita Operacional Líquida	42.117,97
(-) Custo das Vendas/Serviços Prestados	-2.744,14
CSP	-2.744,14
(=) Resultado Operacional Bruto	39.373,83
(-) Despesas Operacionais	-11.140,30
Escritório Contábil	-344,30
Folha de Pagamento (salário + encargos) 1 colaborador	-2.160,00
Aluguel e IPTU	-1.400,00
Sabesp - Água	-100,00
Pro Labore (\$ 2.000 por sócio)	-6.000,00
Desp. com Telefone e Internet	-300,00
Energia elétrica	-200,00
INSS a pagar	-540,00
FGTS a pagar	-96,00
(=) Resultado Líquido do Exercício	28.233,53

*Valores projetados para o ano de 2022.

Analisando a Demonstração do Resultado do Exercício, pode-se perceber que a empresa não possui custos relevantes para a prestação dos seus serviços. Já as despesas operacionais representam uma boa parcela das deduções, sendo as obrigações com folha de pagamento e pró labore as mais relevantes.

4.3 LIQUIDEZ

Liquidez é a velocidade e facilidade que um ativo tem de se transformar em dinheiro, ou seja, aquele ativo que é convertido em caixa rapidamente possui uma liquidez alta. O ativo de baixa liquidez, por sua vez, não é facilmente transformado em dinheiro ou caixa, como imóveis e terrenos (ROSS et al., 2013).

Com tal definição em mãos, nota-se a importância que a análise da liquidez traz para averiguar se a saúde financeira da entidade está boa ou não. Podendo ser dividida em quatro diferentes indicadores, a liquidez corrente, liquidez seca, liquidez imediata e liquidez geral, tornam a percepção dos ativos de uma empresa muito mais claros e objetivos.

Levando em conta grupos do ativo e do passivo, o resultado de cada indicador será responsável por demonstrar a relação entre direitos e deveres da empresa, com o intuito de permitir uma melhor tomada de decisão. De seus resultados, interpreta-se:

- Para resultados inferiores a um, a empresa possui mais dívidas do que recursos.
- Para resultados iguais a um, a empresa possui uma igualdade de dívidas e recursos.
- Para resultados superiores a um, a empresa possui mais recursos do que dívidas.

4.3.1 Liquidez Corrente

Como disposto no artigo o que são indicadores de liquidez e como eles funcionam, do website Adaptive, a liquidez corrente "é aquela que diz respeito à capacidade da empresa em arcar com seus compromissos de curto prazo."

Compreendendo grande parte dos compromissos financeiros da organização, a partir de seu resultado, é possível deduzir se a empresa possui recursos para arcar com suas dívidas no exercício de um ano.

Para encontrar seu valor, basta calcular: $\text{Liquidez Corrente} = \frac{\text{Ativo Circulante}}{\text{Passivo Circulante}}$

4.3.2 Liquidez Seca

Na intenção de uma análise um pouco mais conservadora, a liquidez seca é aplicada para se ter resultados que indicam a real liquidez da empresa.

Assim como na liquidez corrente, este indicador considera também o passivo circulante e o ativo circulante, com a exceção do estoque que é subtraído do grupo de ativos.

Com esta informação, a empresa saberá se é capaz de arcar com suas obrigações, ainda que não venda produto algum do estoque.

Seu cálculo é obtido pela fórmula: $\text{Liquidez Seca} = \frac{\text{Ativo Circulante} - \text{Estoque}}{\text{Passivo Circulante}}$

4.3.3 Liquidez Imediata

Seguindo a linha de conservadorismo, a liquidez imediata aparece como a de maior precaução para uma entidade, sendo perfeita para eventuais emergências ou eventos externos que impactam no cotidiano da empresa.

Se antes os estoques eram excluídos, agora tudo que não é realizável imediatamente deixa de fazer parte do grupo dos ativos.

Sua fórmula é: $\text{Liquidez Imediata} = \text{Ativos Disponíveis Imediatamente} / \text{Passivo Circulante}$

4.3.4 Liquidez Geral

Por fim, um indicador que permite acompanhar a liquidez da empresa ao longo dos anos, a liquidez geral não deve ser utilizada sozinha, uma vez que abrange até mesmo o não circulante (acima de um ano de realização).

Seu principal benefício é proporcionar a percepção se a empresa está aumentando sua liquidez ou diminuindo, permitindo assim traçar estratégias para manter o bom curso ou corrigir aquilo que não está funcionando.

Seu cálculo é: $\text{Liquidez Geral} = (\text{Ativo Circulante} + \text{Realizável a Longo Prazo}) / (\text{Passivo Circulante} + \text{Não Circulante})$

4.3.5 Análise da Liquidez: Infra Data Business

Com todos os indicadores contextualizados, podemos calcular a situação atual da Infra Data Business e entender se está no caminho certo ou precisa de ajustes.

Vale ressaltar, antes de qualquer ação, o curto período de atividade da empresa, cerca de dois meses. Com início a pouco tempo e sem a captação de recursos através de empréstimos ou o acerto com clientes a longo prazo, estamos falando de uma sociedade que não possui ativos ou passivos não circulantes.

Além disso, sem a necessidade de manter estoques ou equipamentos para uso exclusivo da empresa, todo o ativo está concentrado em caixa ou duplicatas a receber.

Tais características citadas acima tornam o cálculo dos indicadores de liquidez corrente, seca e geral iguais, com um resultado atual de 3,88.

Tal valor permite dizer que a Infra Data Business inicia sua vida com uma liquidez alta, permitindo uma tranquilidade nesse momento para operar sem que tenha créditos com terceiros.

Porém, é preciso tomar uma grande precaução, pois com um valor alto concentrado em duplicatas a receber, ou seja, clientes que ainda pagarão, o resultado obtido para a liquidez imediata foi de 0,65.

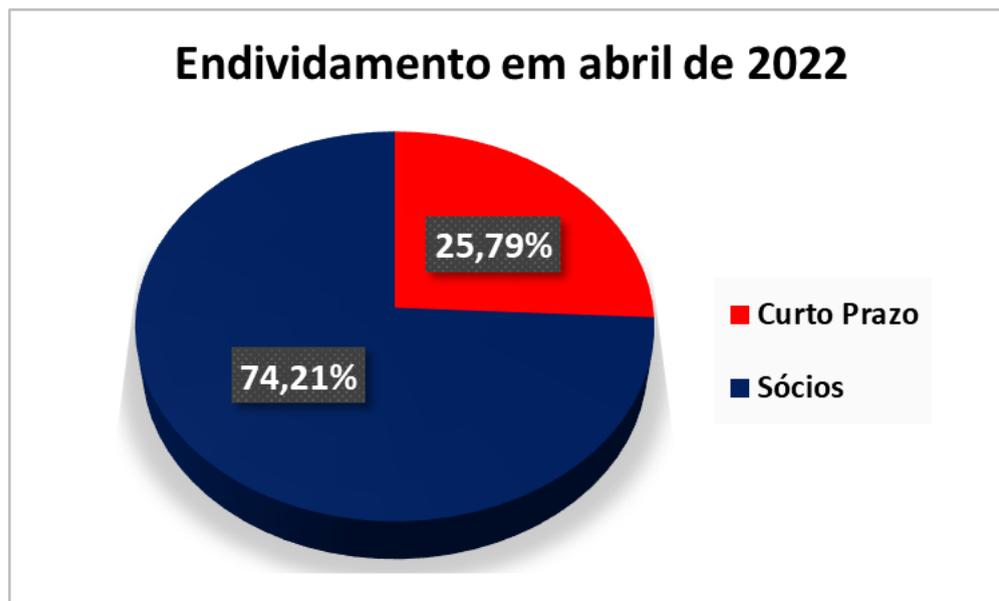
Mesmo que seja um cenário improvável, sem a obtenção de novos recursos e havendo um atraso do cliente ou até mesmo uma situação completamente inesperada, a entidade não conseguirá, eventualmente, quitar suas dívidas no curto prazo.

4.4 ENDIVIDAMENTO

O índice de endividamento é um dos recursos financeiros utilizados para medir o grau de risco dos empreendimentos em função das suas operações. Com ele, os empresários medem a proporção de dívidas da empresa em relação aos seus ativos, passivos e patrimônio líquido.

Olhando para o endividamento da empresa, percebe-se uma parcela elevada “devida” aos sócios de 74,21% do total do passivo da Infra Data Business. Esse valor se dá, devido aos valores contidos no patrimônio líquido, representado pelas contas de capital social, lucros do exercício e lucros acumulados. Com praticamente um quarto do endividamento, estão as obrigações de curto prazo, com 25,79% do total do passivo, representadas principalmente por projeções de gastos com o estabelecimento físico que aparece nos planos futuros da empresa, sem contar, é claro, com os gastos com FGTS e INSS dos empregados.

Com essas informações é possível analisar que a empresa ainda não possui nenhuma obrigação de longo prazo com financiamentos ou empréstimos, por exemplo. Portanto, suas contas a pagar se mantêm alocadas no período de até 12 meses, se localizando no passivo circulante do Balanço Patrimonial.



4.5 LUCRATIVIDADE

Conforme o site do Sebrae (2022), “a lucratividade é um indicador de eficiência operacional obtido sob a forma de valor percentual, que indica o ganho que a empresa consegue gerar sobre o trabalho que desenvolve.”

Desse modo, a lucratividade é um indicador que revela a eficácia operacional da empresa, isto é, se ela consegue cobrir os custos e ainda gerar um percentual de lucro com a sua atividade fim. Assim sendo, é o indicador responsável por informar quanto um negócio efetivamente ganhou em relação a tudo o que recebeu, ou seja, sua margem de lucro líquida.

Seu cálculo é obtido pela fórmula: $\text{Lucratividade} = \text{Lucro Líquido} / \text{Faturamento}$

O cálculo da lucratividade pode resultar em três resultados diferentes:

- Quando o índice de lucratividade é maior que um, o resultado é positivo, pois significa que o retorno é superior a cada real envolvido na produção do produto ou serviço prestado, simbolizando um potencial lucro para a empresa.
- Se o resultado da lucratividade for igual a um, neste caso, o valor indica que a empresa não está trazendo lucro, mas também não oferece prejuízo.
- Quando o cálculo de lucratividade é menor que um, o resultado é negativo, pois significa que o retorno é inferior a cada real envolvido na produção do produto ou serviço prestado, representando um potencial prejuízo para a empresa caso ela continue com as suas atividades.

Enfim, conclui-se que quanto maior o índice de lucratividade de um negócio, melhor estará a saúde financeira da organização.

4.5.1 Análise da Lucratividade: Infra Data Business

Cálculo da margem de lucratividade:

Faturamento	Lucro Líquido	(%) Lucratividade
R\$ 42.117,97	R\$ 28.233,53	67,03

Em conformidade com dados da tabela acima, pode-se observar que a Infra Data Business tem uma perspectiva de lucratividade de aproximadamente 67%. Portanto, para cada R \$100,00 vendidos, sobraria R \$67,00 de lucro líquido. Logo, este resultado indicaria uma eficiência operacional obtida sobre o trabalho que a empresa desenvolve, garantindo uma boa saúde financeira para a mesma.

4.6 RENTABILIDADE

Segundo Bruno Sperandio (2022), “a rentabilidade pode ser facilmente definida como o percentual de remuneração do dinheiro aplicado, ou seja, o quanto obteve de retorno com o investimento”.

Dessa maneira, a rentabilidade é o resultado de retorno dos recursos investidos, permitindo assim ser possível medir o potencial do negócio, considerando o investimento realizado na aquisição ou estruturação do empreendimento.

Para interpretar a rentabilidade de uma empresa usa-se dois indicadores: TRI e TRPL.

4.6.1 Taxa de Retorno sobre Investimentos (TRI)

Para descobrir se a empresa está obtendo bons resultados através de seus investimentos, utiliza-se a TRI (Taxa de Retorno sobre Investimentos), permitindo saber qual o retorno para si mesma.

Obtém-se essa taxa através da expressão: $TRI = \text{Lucro Líquido} / \text{Ativo Total}$

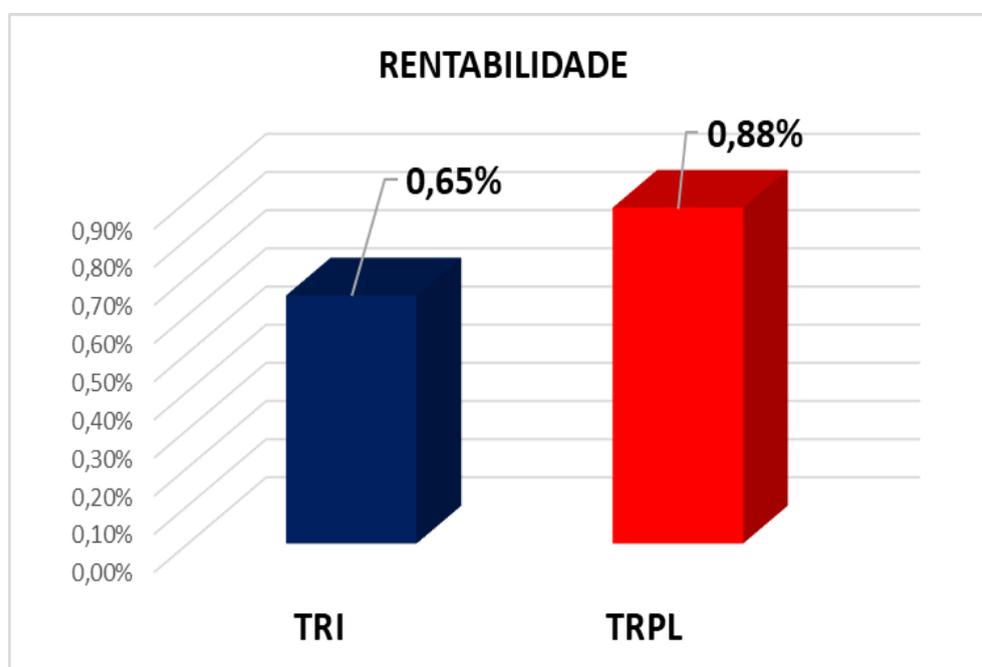
4.6.2 Taxa de Retorno sobre o Patrimônio Líquido (TRPL)

A TRPL (Taxa de Retorno sobre o Patrimônio Líquido) é o indicador capaz de mensurar a capacidade que a empresa tem para gerar valor para o negócio e para investidores, a partir dos recursos que a própria possui, isto é, através do seu patrimônio líquido.

Obtém-se essa taxa através da expressão: $TRPL = \text{Lucro Líquido} / \text{Patrimônio Líquido}$

4.6.3 Análise da Rentabilidade: Infra Data Business

Comparação dos indicadores de TRI e TRPL:



- Ao aplicar a expressão da TRI, o resultado obtido foi de 0,65%. Em outras palavras, entendemos que para cada R \$1,00 investido, a empresa estaria ganhando R \$0,65. Caso este resultado se mantenha ao longo dos próximos exercícios, a empresa em menos de dois anos vai obter de volta o seu investimento.
- Ao aplicar a expressão da TRPL, o resultado obtido foi de 0,88%. Portanto, compreendemos que para cada R \$1,00 investido, a empresa estaria ganhando R \$0,88. Caso este resultado se mantenha ao longo dos próximos exercícios, em menos de dois anos os sócios obterão de volta seu investimento.

4.7 BALANÇO PATRIMONIAL (BP) E DEMONSTRAÇÃO DO RESULTADO DO EXERCÍCIO (DRE) - PROJEÇÃO PARA 2023

BALANÇO PATRIMONIAL			
ATIVO		PASSIVO	
CIRCULANTE	103.662,00	CIRCULANTE	13.417,00
<i>Disponível</i>	19.221,70	Salários à pagar	2.420,00
Caixa	19.221,70	Aluguel e IPTU à pagar	1.600,00
		Água à pagar	110,00
<i>Créditos</i>	84.440,30	Energia elétrica à pagar	220,00
Duplicatas a Receber	84.440,30	FGTS à pagar	196,00
		Escritório à pagar	370,00
		Pro Labore à pagar	7.500,00
		INSS à pagar	701,00
		Telefone e Internet à pagar	300,00
NÃO CIRCULANTE	-	NÃO CIRCULANTE	-
		PATRIMÔNIO LÍQUIDO	90.245,00
		Capital Social	1.000,00
		Lucros Exercício	58.185,00
		Lucros Acumulados	31.060,00
ATIVO TOTAL	103.662,00	PASSIVO TOTAL	103.662,00

*Valores projetados para o ano de 2023.

Os destaques para o balanço patrimonial de 2023 estão nos valores apresentados no caixa da empresa, que não é tão expressivo por conta da Infra Data ser uma empresa recente. Entretanto, esse fato é compensado pela forte expectativa de captação de clientes ao longo do período, que nos mostra um valor de duplicatas a receber bem relevante.

Do outro lado, temos os valores do passivo circulante que foram reajustados conforme as taxas anuais de juros do mercado, seguidos da alta parcela presente no patrimônio líquido, representada pelos lucros acumulados de períodos anteriores.

Demonstração Resultado Exercício	
(+) Receita Operacional Bruta	86.000,00
Prestação de Serviços	86.000,00
(-) Deduções - Impostos, abatimentos e devoluções	-1.764,05
ISSQN -	-1.764,05
(=) Receita Operacional Líquida	84.235,95
(-) Custo das Vendas/Serviços Prestados	-12.635,55
CSP	-12.635,55
(=) Resultado Operacional Bruto	71.600,40
(-) Despesas Operacionais	-13.415,40
Escritório Contábil	-370,00
Folha de Pagamento (salário + encargos) 1 colaborador	-2.420,00
Aluguel e IPTU	-1.600,00
Sabesp - Água	-110,00
Pro Labore (\$ 2.000 por sócio)	-7.500,00
Desp. com Telefone e Internet	-300,00
Energia elétrica	-220,00
INSS a pagar	-217,80
INSS Patronal	-484,00
FGTS a pagar	-193,60
(=) Resultado Líquido do Exercício	58.185,00

*Valores projetados para o ano de 2023.

Tendo em vista as fortes previsões de alta do mercado de tecnologias no Brasil, aliado à grande demanda das empresas pelos serviços voltados à recente lei de proteção de dados (LGPD), a projeção de resultados para 2023 nos apresenta um aumento de 100% na receita operacional bruta gerada pela Infra Data com a captação de novos clientes. Consequentemente, existe uma alta nos custos de vendas e serviços prestados (15% sobre o faturamento) e um acréscimo nos valores pagos para os empregados (12%), já que o salário destes seguirá a forte tendência de expansão do segmento.

4.8 CONCLUSÃO DA ANÁLISE CONTÁBIL

Por se tratar de uma empresa iniciada recentemente, realizamos com o auxílio dos professores deste módulo uma projeção do balanço patrimonial da Infra Data Business baseada nos dados obtidos com o empresário. Com isso, podemos observar que seu ativo é

muito bom, contendo um valor significativo em Duplicatas a Receber e capaz de cobrir todas as obrigações.

Com base nesses dados, observamos que a empresa tem um excelente início e sua tendência é crescer ainda mais, pois o ramo no qual ela atua, com base em dados apurados do mercado, mostra que a tendência é de crescer cada vez mais ao passar dos anos.

Já ao analisarmos a Demonstração de Resultado de Exercício, conhecida como DRE, encontramos um lucro muito bom apresentado por suas prestações de serviços deduzidos de todos os seus impostos, custo das vendas e custos operacionais. O resultado líquido do Exercício detém a excelente porcentagem de 67,03% em relação à receita operacional líquida.

Com esse resultado podemos ver que a empresa só tem a crescer, podendo ser um grande sucesso de mercado na área de TI.

5 CONCLUSÃO

De acordo com o objetivo proposto em nosso trabalho e o desenvolvimento feito ao longo do projeto, podemos ver que a empresa em questão está inserida dentro de um mercado altamente promissor. Mesmo que a empresa seja nova e tenha concorrentes para enfrentar, ela possui todas as condições necessárias para se estabelecer neste novo mercado digital, uma vez que a mesma possui os conhecimentos da área e contatos comerciais.

Além disso, tivemos a oportunidade de adquirir conhecimento sobre a LGDP que tem como principal objetivo proteger os direitos fundamentais de liberdade e de privacidade e o livre desenvolvimento da personalidade da pessoa natural. Também, tem como foco a criação de um cenário de segurança jurídica, com a padronização de regulamentos e práticas para promover a proteção aos dados pessoais de todo cidadão, de forma igualitária, que esteja no Brasil.

A partir dos serviços prestados e as obrigações da empresa, em relação a parte contábil, conseguimos ter as informações de que em 2022 a empresa apresentará uma TRI de 0,65%, o que nos indica que a empresa estaria ganhando 0,65 centavos a cada 1 real aplicado, uma TRPL de 0,88%, o que significaria que a empresa ganharia 0,88 centavos a cada 1 real aplicado. O seu ativo e passivo estão com valores de \$43.200,00 e a partir da DRE obtivemos o valor de \$28.233,53 como lucro líquido.

Também realizamos uma projeção para o ano de 2023, levando em conta as expectativas do mercado em que a empresa atua, calculamos os valores dobrando o faturamento da empresa, conseqüentemente, duplicando também a quantidade de serviços prestados no exercício. Com isso obtivemos no balanço o valor de ativo e passivo de \$103.662,00 e a partir da sua DRE é possível verificar o lucro líquido de \$58.185,00.

Após analisar os dados já obtidos pela empresa no ano de 2022 e a projeção que fizemos para 2023, vemos que a Infra Data Business tem grande potencial para se estabelecer no mercado e conseguir gerenciar suas contas com facilidade, uma vez que a empresa ainda não tem grandes despesas e está conseguindo prestar serviços relevantes. A atenção principal que os empresários devem se atentar são os custos com os terceiros, que prestarão serviços na parte de instalação, que acarretará um valor de 15% sobre o valor do serviço prestado. Ao todo vemos a empresa com grande potencial e boa visão para os negócios futuros.

6 REFERÊNCIA

ABES, Associação Brasileira das Empresas de Software. **Dados do Setor**. Disponível em: <<https://abessoftware.com.br/dados-do-setor/>>. Acesso em: 03 de abr. de 2022.

ADAPTATIVE. **O que são indicadores de liquidez e como eles funcionam?** Disponível em: <<https://adaptive.com.br/o-que-sao-indicadores-de-liquidez-e-como-eles-funcionam/>>. Acesso em: 18 de abr. de 2022.

BRASSCOM, Associação Brasileira das Empresas de Tecnologia da Informação e Comunicação. **Setor de tecnologia deve crescer 12% ao ano - e os salários devem aumentar**. Disponível em: <<https://www.cnnbrasil.com.br/business/setor-de-tecnologia-deve-crescer-12-ao-ano-e-os-salarios-devem-aumentar/>>. Acesso em: 01 abr. 2022.

CNN. **Setor de tecnologia deve crescer 12% ao ano - e os salários devem aumentar**. Disponível em: <<https://www.cnnbrasil.com.br/business/setor-de-tecnologia-deve-crescer-12-ao-ano-e-os-salarios-devem-aumentar/>>. Acesso em: 02 de abr. de 2022.

CONTÁBEIS. **Quase 50% das empresas fecham em até três anos**. Disponível em: <<https://www.contabeis.com.br/noticias/48838/quase-50-das-empresas-fecham-em-ate-tres-anos/>>. Acesso em: 18 de abr. de 2022.

DUO. Disponível em: <<http://www.duotisolucoes.com.br/duo/duo.php>>. Acesso em: 03 de abr. de 2022.

FINDUP. **Custos que devem ser considerados ao montar um setor de TI**. Disponível em: <<https://www.findup.com.br/custos-que-devem-ser-considerados-ao-montar-um-setor-de-ti/>>. Acesso em: 02 de abr. de 2022.

GENEROSO, I. **Setor de tecnologia deve crescer 12% ao ano - e os salários devem aumentar**. Disponível em: <<https://www.cnnbrasil.com.br/business/setor-de-tecnologia-deve-crescer-12-ao-ano-e-os-salarios-devem-aumentar/>>. Acesso em: 01 abr. 2022.

GRIFFIN, M. P. Contabilidade e finanças. São Paulo: Saraiva, 2012.

IBGE. **Quase 50% das empresas fecham em até três anos**. Disponível em: <<https://www.contabeis.com.br/noticias/48838/quase-50-das-empresas-fecham-em-ate-tres-anos/>>. Acesso em: 18 de abr. de 2022.

IDC, International Data Corporation. **Analistas afirmam que a produção de dados dobra a cada dois anos.** Disponível em: <<http://canaltech.com.br/carreira/Analistas-afirmam-que-a-producao-de-dados-dobra-a-cada-dois-anos/>>. Acesso em: 19 de mar. de 2022.

IDC, International Data Corporation. **Dados do Setor.** Disponível em: <<https://abesssoftware.com.br/dados-do-setor/>>. Acesso em: 03 de abr. de 2022.

INFRA DATA BUSINESS. Disponível em: <<https://infradatabusiness.com/>>. Acesso em: 18 de fev. de 2022.

KONNEKT. Disponível em: <<https://www.konnekit.com.br/>>. Acesso em: 03 de abr. de 2022.

OCTA SOLUÇÕES. Disponível em: <<https://www.octasolucoes.com.br/>>. Acesso em: 03 de abr. de 2022.

OLHAR DIGITAL. **Número de empresas de TI dispara no Brasil; setor movimentou R \$426 bi em um ano.** Disponível em: <<https://olhardigital.com.br/2022/01/13/pro/numero-de-empresas-de-ti-dispara-no-brasil/>>. Acesso em: 01 de abr. de 2022.

PACIFICO, G. **Número de empresas de TI dispara no Brasil; setor movimentou R \$426 bi em um ano.** Disponível em: <<https://olhardigital.com.br/2022/01/13/pro/numero-de-empresas-de-ti-dispara-no-brasil/>>. Acesso em: 01 de abr. de 2022.

PLANALTO. Disponível em: <http://www.planalto.gov.br/ccivil_03/_ato2015-2018/2018/lei/113709.htm>. Acesso em: 05 de abr. de 2022.

PROJEP. **Power BI: conceito e sua importância para analisar os dados da sua empresa.** Disponível em: <<https://projepjr.com/power-bi-conceito-e-sua-importancia-para-analisar-os-dados-da-sua-empresa/>>. Acesso em: 04 de abr. de 2022.

ROSS, S. A. et al. **Fundamentos de Administração Financeira.** 9ed. Porto Alegre: AMGH Editora, 2013.

SALAZAR, J.: BENEDICTO, G. Contabilidade financeira. [s.l.] Thomson, 2004.

SEBRAE. **Cálculo da lucratividade do seu negócio.** Disponível em: <<https://www.sebrae.com.br/sites/PortalSebrae/artigos/calculo-da-lucratividade-do-seu-negocio/>>. Acesso em: 18 de abr. de 2022.

SEBRAE. **Conheça LGPD.** Disponível em: <https://www.sebrae.com.br/sites/PortalSebrae/canais_adicionais/conheca_lgpd/>. Acesso em: 05 de abr. de 2022.

SPERANDIO, Bruno. **O que é rentabilidade.** Disponível em: <<https://fiis.com.br/artigos/o-que-e-rentabilidade/>>. Acesso em: 18 de abr. de 2022.

VOITTO. **Aprenda como o Power BI pode ser seu aliado para poderosas análises de dados.**

Disponível em: <<http://www.voitto.com.br/blog/artigo/o-que-e-power-bi.>>. Acesso em: 04 de abr. de 2022.