

UNIFEOB
CENTRO UNIVERSITÁRIO DA FUNDAÇÃO DE ENSINO
OCTÁVIO BASTOS
ESCOLA DE NEGÓCIOS
ANÁLISE E DESENVOLVIMENTO DE SISTEMAS
GESTÃO DE TECNOLOGIA DA INFORMAÇÃO

PROJETO INTEGRADO
SISTEMA EMPRESARIAL

SÃO JOÃO DA BOA VISTA, SP

ABRIL 2023

UNIFEOB
CENTRO UNIVERSITÁRIO DA FUNDAÇÃO DE ENSINO
OCTÁVIO BASTOS
ESCOLA DE NEGÓCIOS
ANÁLISE E DESENVOLVIMENTO DE SISTEMAS
GESTÃO DE TECNOLOGIA DA INFORMAÇÃO

PROJETO INTEGRADO
SISTEMA EMPRESARIAL

MÓDULO DESENVOLVIMENTO DESKTOP

Banco de Dados – Prof. Sidney Gitcoff Telles

Programação Orientada a Objeto – Prof. Sidney Gitcoff Telles

Projeto de Desenvolvimento Desktop – Prof. Sidney Gitcoff Telles

Estudantes:

Leonardo Lopes Caetano, 1012023100049

Mateus Alves, 1012023100575

Rafaela Stefani Pereira Alves, 1012023100018

Richard Vieira Cabral, 1012023100193

SÃO JOÃO DA BOA VISTA, SP
ABRIL, 2023

SUMÁRIO

1 INTRODUÇÃO	3
2 DESCRIÇÃO DA EMPRESA	3
3 PROJETO DE CONSULTORIA EMPRESARIAL	4
3.1 BANCO DE DADOS	4
3.1.1 MER - MODELAGEM ENTIDADE RELACIONAMENTO	4
3.1.2 DER - DIAGRAMA ENTIDADE RELACIONAMENTO	4
3.1.3 FÍSICO	5
3.2 PROGRAMAÇÃO ORIENTADA A OBJETOS	6
3.2.1 DIAGRAMA DE CLASSES	6
3.2.2 CÓDIGOS DO SISTEMA	7
3.2.3 IMAGENS DO SISTEMA	14
3.3 CONTEÚDO DA FORMAÇÃO PARA A VIDA: ADAPTANDO-SE A MUDANÇAS	17
3.3.1 ADAPTANDO-SE A MUDANÇAS	17
3.3.2 ESTUDANTES NA PRÁTICA	18
4 CONCLUSÃO	20

1 INTRODUÇÃO

A criação de um sistema para melhorar o desempenho de um estabelecimento é uma estratégia fundamental para otimizar a eficiência e produtividade de um negócio.

Com base em pesquisas na região, foi possível localizar um comércio onde havia a necessidade da criação de um sistema para aprimorar tarefas e de certa forma impulsionar a produtividade e conseqüentemente, as vendas.

Um sistema bem implementado e com monitoramento, avaliando sua eficácia, corrigindo eventuais falhas, e realizando ajustes quando necessário, pode ser capaz até mesmo de reduzir o trabalho dos colaboradores.

Diante disso, foi criado um sistema visando a organização e melhor controle das atividades da empresa no setor de vestuário.

2 DESCRIÇÃO DA EMPRESA

O negócio cujo sistema foi desenvolvido para auxiliar é uma microempresa chamada **Seivies**, que possui como principal canal de vendas a loja física e o aplicativo “Instagram”, por onde os clientes realizam pedidos e têm acesso aos produtos que estão disponíveis para compra.

Os principais produtos comercializados são itens de vestuário, porém mais voltado à moda feminina.

De acordo com a proprietária Maria Luiza P. Alves, a empresa enfrentava certa dificuldade no armazenamento de dados referente ao negócio, como por exemplo produtos em estoque, endereço de clientes para o envio dos produtos, etc.

Maria Luiza também alegou que estava receosa, pois já havia tentado implantar algo parecido no passado, porém o sistema era muito complexo e não atendia muito bem as necessidades da empresa.

Visando os obstáculos enfrentados, foi projetado um sistema menos complexo e mais objetivo para atender as necessidades.

Como se trata de uma microempresa, a mesma ainda não possui CNPJ e atua em uma área residencial localizada em Assunção, Cabo Verde - MG, Cep: 37880-000.

3 PROJETO DE CONSULTORIA EMPRESARIAL

Foram colocados em prática conhecimentos tanto de programação orientada a objetos (POO), quanto de banco de dados para o desenvolvimento do projeto, desde a modelagem conceitual até a criação de comandos e telas do sistema.

3.1 BANCO DE DADOS

3.1.1 MER - MODELAGEM ENTIDADE RELACIONAMENTO

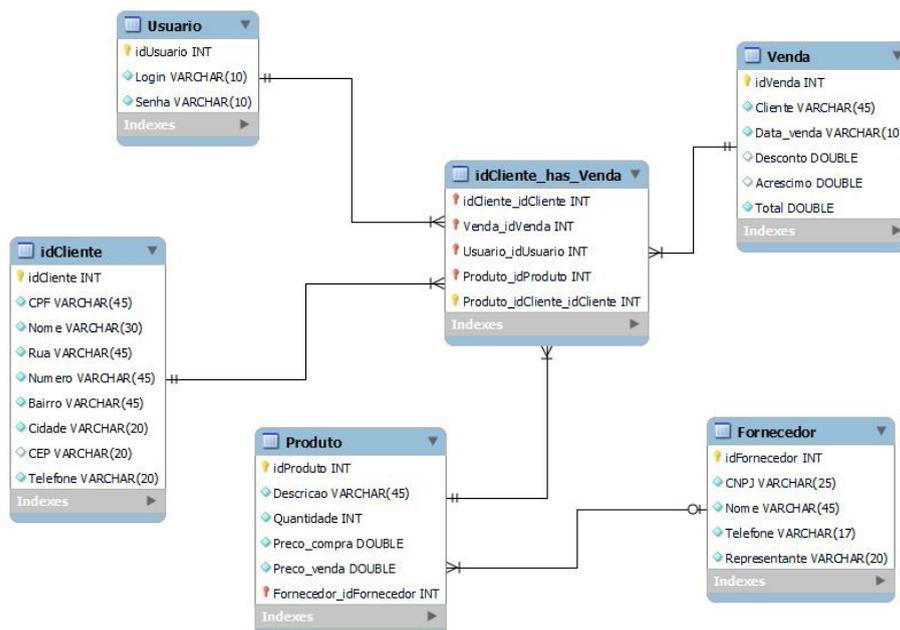
Para colocar em prática o projeto, é de extrema importância ouvir as necessidades do cliente para que tudo seja desenvolvido de acordo com as mesmas.

Seguindo as informações recolhidas com a empresa, foi solicitado que os funcionários tivessem um usuário no sistema com login e senha para facilitar o reconhecimento de qual colaborador realizou cada venda, assim como na venda haverá informações tanto sobre o usuário (funcionário) quanto sobre o próprio cliente, que terá um cadastro contendo todas as informações necessárias(CPF, endereço, telefone, nome, etc).

Além disso, nas vendas também será possível verificar quais produtos foram vendidos e respectivamente as quantidades. Cada produto terá seu cadastro, com descrição, preço de custo, preço de venda e até mesmo o ID do fornecedor para facilitar eventuais compras.

Deste modo, cada fornecedor também terá um cadastro no sistema.

3.1.2 DER - DIAGRAMA ENTIDADE RELACIONAMENTO



3.1.3 FÍSICO

```
1 -- MySQL Workbench Forward Engineering
2
3 SET @OLD_UNIQUE_CHECKS=@@UNIQUE_CHECKS, UNIQUE_CHECKS=0;
4 SET @OLD_FOREIGN_KEY_CHECKS=@@FOREIGN_KEY_CHECKS, FOREIGN_KEY_CHECKS=0;
5 SET @OLD_SQL_MODE=@@SQL_MODE, SQL_MODE='ONLY_FULL_GROUP_BY,STRICT_TRANS_TABLES,NO_ZERO_IN_DATE,NO_ZERO_DATE,ERROR_FOR_DIVISION_BY_ZERO,NO_ENGINE_SUBSTITUTION';
6
7 -----
8 -- Schema mydb
9 -----
10
11 -----
12 -- Schema mydb
13 -----
14 CREATE SCHEMA IF NOT EXISTS `mydb` DEFAULT CHARACTER SET utf8 ;
15 USE `mydb` ;
16
17 -----
18 -- Table `mydb`.`Usuario`
19 -----
20
21 CREATE TABLE IF NOT EXISTS `mydb`.`Usuario` (
22   `idUsuario` INT NOT NULL,
23   `Login` VARCHAR(10) NOT NULL,
24   `Senha` VARCHAR(10) NOT NULL,
25   PRIMARY KEY (`idUsuario`))
26   ENGINE = InnoDB;
27
28 -----
29 -- Table `mydb`.`idCliente`
30 -----
31
32 CREATE TABLE IF NOT EXISTS `mydb`.`idCliente` (
33   `idCliente` INT NOT NULL AUTO_INCREMENT,
34   `CPF` VARCHAR(45) NOT NULL,
35   `Nome` VARCHAR(30) NOT NULL,
36   `Rua` VARCHAR(45) NOT NULL,
37   `Numero` VARCHAR(45) NOT NULL,
38   `Bairro` VARCHAR(45) NOT NULL,
39   `Cidade` VARCHAR(20) NOT NULL,
40   `CEP` VARCHAR(20) NULL,
41   `Telefone` VARCHAR(20) NOT NULL,
42   PRIMARY KEY (`idCliente`))
43   ENGINE = InnoDB;
44
45 -----
46 -- Table `mydb`.`Fornecedor`
47 -----
48
49 CREATE TABLE IF NOT EXISTS `mydb`.`Fornecedor` (
50   `idFornecedor` INT NOT NULL AUTO_INCREMENT,
51   `CNPJ` VARCHAR(25) NOT NULL,
52   `Nome` VARCHAR(45) NOT NULL,
53   `Telefone` VARCHAR(17) NOT NULL,
54   `Representante` VARCHAR(20) NOT NULL,
55   PRIMARY KEY (`idFornecedor`))
56   ENGINE = InnoDB;
57
58 -----
59 -- Table `mydb`.`Produto`
60 -----
61
62 CREATE TABLE IF NOT EXISTS `mydb`.`Produto` (
63   `idProduto` INT NOT NULL AUTO_INCREMENT,
64   `Descricao` VARCHAR(45) NOT NULL,
65   `Quantidade` INT NOT NULL,
66   `Preco_compra` DOUBLE NOT NULL,
67   `Preco_venda` DOUBLE NOT NULL,
68   `Fornecedor_idFornecedor` INT NOT NULL,
69   PRIMARY KEY (`idProduto`, `Fornecedor_idFornecedor`))
70   ENGINE = InnoDB;
71
72 -----
73 -- Table `mydb`.`Venda`
74 -----
75
76 CREATE TABLE IF NOT EXISTS `mydb`.`Venda` (
77   `idVenda` INT NOT NULL AUTO_INCREMENT,
78   `Cliente` VARCHAR(45) NOT NULL,
79   `Data_venda` VARCHAR(10) NOT NULL,
80   `Desconto` DOUBLE NULL,
81   `Acrescimo` DOUBLE NULL,
82   `Total` DOUBLE NOT NULL,
```

```

82     PRIMARY KEY (`idVenda`))
83     ENGINE = InnoDB;
84
85
86     -----
87     -- Table `mydb`.`idCliente_has_Venda`
88     -----
89     CREATE TABLE IF NOT EXISTS `mydb`.`idCliente_has_Venda` (
90         `idCliente_idCliente` INT NOT NULL,
91         `Venda_idVenda` INT NOT NULL,
92         `Usuario_idUsuario` INT NOT NULL,
93         `Produto_idProduto` INT NOT NULL,
94         `Produto_idCliente_idCliente` INT NOT NULL,
95         PRIMARY KEY (`idCliente_idCliente`, `Venda_idVenda`, `Usuario_idUsuario`, `Produto_idProduto`, `Produto_idCliente_idCliente`))
96     ENGINE = InnoDB;
97

```

3.2 PROGRAMAÇÃO ORIENTADA A OBJETOS

3.2.1 DIAGRAMA DE CLASSES

```
public class cadCliente1
```

```
public String Nome;
```

```
    public String Rua;
```

```
    public String Numero;
```

```
    public String Bairro;
```

```
    public String Cidade;
```

```
    public String Telefone;
```

```
    public String CPF;
```

```
    public String CEP;
```

```
}
```

```
public class cadProduto {
```

```
    public String Descricao;
```

```
    public intQuantidade;
```

```
    public int idProduto;
```

```
    public int Fornecedor_idFornecedor;
```

```
    public double Preco_compra;
```

```
public double Preco_venda;
```

```
}
```

```
public class cadFornecedor{
```

```
    public String CNPJ;
```

```
    public String Nome;
```

```
    public String Telefone;
```

```
    public String Representante;
```

```
    public int idFornecedor;
```

```
}
```

3.2.2 CÓDIGOS DO SISTEMA

```
public class clienteDTO {
```

```
    * @return the Nome
```

```
    public String getNome() {
```

```
        return Nome;
```

```
    }
```

```
    * @param Nome the Nome to set
```

```
    public void setNome(String Nome) {
```

```
        this.Nome = Nome;
```

```
    }
```

```
    * @return the Rua
```

```
    public String getRua() {
```

```
        return Rua;
```

```
    }
```

* @param Rua the Rua to set

```
public void setRua(String Rua) {  
  
    this.Rua = Rua;  
  
}
```

* @return the Numero

```
public String getNumero() {  
  
    return Numero;  
  
}
```

* @param Numero the Numero to set

```
public void setNumero(String Numero) {  
  
    this.Numero = Numero;  
  
}
```

* @return the Bairro

```
public String getBairro() {  
  
    return Bairro;  
  
}
```

* @param Bairro the Bairro to set

```
public void setBairro(String Bairro) {  
  
    this.Bairro = Bairro;  
  
}
```

* @return the Cidade

```
public String getCidade() {  
  
    return Cidade;  
  
}
```

* @param Cidade the Cidade to set

```
public void setCidade(String Cidade) {  
  
    this.Cidade = Cidade;  
  
}
```

* @return the Telefone

```
public String getTelefone() {  
  
    return Telefone;  
  
}
```

* @param Telefone the Telefone to set

```
public void setTelefone(String Telefone) {  
  
    this.Telefone = Telefone;  
  
}
```

* @return the CEP

```
public String getCEP() {  
  
    return CEP;  
  
}
```

* @param CEP the CEP to set

```

public void setCEP(String CEP) {

    this.CEP = CEP;

}

* @return the CPF

public String getCPF() {

    return CPF;

}

* @param CPF the CPF to set

public void setCPF(String CPF) {

    this.CPF = CPF;

}

* @return the idCliente

public int getIdCliente() {

    return idCliente;

}

/**

* @param idCliente the idCliente to set

*/

public void setIdCliente(int idCliente) {

    this.idCliente = idCliente;

}

```

```
private String Nome, Rua, Numero, Bairro, Cidade, Telefone, CEP, CPF;

private int idCliente;

}
```

```
public class clienteDAO {

    Connection conn;

    PreparedStatement pstmt;

    ResultSet rs;

    ArrayList<clienteDTO> lista = new ArrayList<>();

    public void cadastrarCliente(clienteDTO objclienteDTO){

        String sql = "INSERT INTO idcliente (CPF, Nome, Rua, Numero, Bairro,
Cidade, CEP, Telefone) values (?,?,?,?,?,?,?)";

        conn = new ConexaoDAO().conectaBD();
```

```

try {

    pstmt = conn.prepareStatement(sql);

    pstmt.setString(1,objclienteDTO.getCPF());

    pstmt.setString(2,objclienteDTO.getNome());

    pstmt.setString(3,objclienteDTO.getRua());

    pstmt.setInt(4, Integer.parseInt(objclienteDTO.getNumero()));

    pstmt.setString(5,objclienteDTO.getBairro());

    pstmt.setString(6,objclienteDTO.getCidade());

    pstmt.setString(7,objclienteDTO.getCEP());

    pstmt.setString(8,objclienteDTO.getTelefone());

    pstmt.execute();

    pstmt.close();

} catch (SQLException erro) {

    JOptionPane.showMessageDialog(null, "clienteDAO" + erro); }

}

private void CadastrarCliente(){

    String Nome, Rua, Numero, Bairro, Cidade, Telefone, CPF,CEP;

```

```
Nome = txtNomeCliente.getText();

Rua = txtRuaCliente.getText();

Numero = txtNumeroCliente.getText();

Bairro = txtBairroCliente.getText();

Cidade = txtCidadeCliente.getText();

Telefone = txtTelefoneCliente.getText();

CPF = txtCpfCliente.getText();

CEP = txtCepCliente.getText();

clienteDTO objClienteDTO = new clienteDTO();

objClienteDTO.setNome(Nome);

objClienteDTO.setRua(Rua);

objClienteDTO.setNumero(Numero);

objClienteDTO.setBairro(Bairro);

objClienteDTO.setCidade(Cidade);

objClienteDTO.setTelefone(Telefone);

objClienteDTO.setCPF(CPF);

objClienteDTO.setCEP(CEP);

    clienteDAO objClienteDAO = new clienteDAO();

objClienteDAO.cadastrarCliente(objClienteDTO);
```

3.2.3 IMAGENS DO SISTEMA

- Tela de Login



- Tela inicial



- Menu de clientes

PDV
 Clientes
 Produtos
 Fornecedores
 Suporte
 Sobre
 Sair

Bem Vindo! ADS G-27

CENTRO DE INFORMAÇÕES DE CLIENTES

Buscar por CPF:

DADOS PESSOAIS

ID:
ENDEREÇO

Nome:
 Rua:

CPF:
 Telefone:
 Numero:
 Bairro:

CEP:
 Cidade:

CLIENTES CADASTRADOS

ID	CPF	NOME	RUA	NUMERO	BARRO	CIDADE	CEP	TELEFONE

- Menu de produtos

PDV
 Clientes
 Produtos
 Fornecedores
 Suporte
 Sobre
 Sair

Bem Vindo! ADS G-27

CENTRO DE INFORMAÇÕES DE PRODUTOS

Descrição:

ID:
 Descrição:

Quantidade:

Preço de compra:
 Preço de venda:

PRODUTOS CADASTRADOS

ID PRODUTO	DESCRIÇÃO	QUANTIDADE	PREÇO CUSTO	PREÇO VENDA

- Menu de fornecedores

Bem Vindo! ADS G-27

CENTRO DE INFORMAÇÕES DE FORNECEDORES

Buscar por CNPJ: **PESQUISAR**

ID:

Nome / Razão Social: **CADASTRAR**

CNPJ: Telefone: **ALTERAR**

Representante: **DELETAR**

ATUALIZAR **CARREGAR DADOS**

FORNECEDORES CADASTRADOS

ID	CNPJ	RAZÃO SOCIAL	TELEFONE	REPRESENTANTE

SAIR

- Caixa

PDV - CAIXA

CPF CLIENTE: ENDEREÇO DE ENTREGA:

NOME: RUA:

TELEFONE: NUMERO: BAIRRO:

CIDADE:

LANÇAMENTO DE ITENS:

ID PRODUTO: QTD: PREÇO DE VENDA: **LIMPAR** **INCLUIR**

QUANTIDADE	DESCRIÇÃO	UNITÁRIO	SUB TOTAL

SUBTOTAL:

DESCONTO: (R\$) **APLICAR DESCONTO**

ACRESCIMO: (R\$) **APLICAR ACRESCIMO**

TOTAL:

FINALIZAR VENDA **SAIR**

3.3 CONTEÚDO DA FORMAÇÃO PARA A VIDA: CRIANDO O NOVO

3.3.1 CRIANDO O NOVO

O design thinking pode ser aplicado no dia a dia em diversos contextos. Pode ser usado para resolver problemas pessoais, desenvolver projetos, ideias de negócios, usado para melhorar produtos ou serviços já existentes, planejar eventos, criar estratégias de marketing e muito mais.

É uma abordagem flexível e adaptável que pode ser aplicada em diversas situações para estimular a criatividade, a inovação e a resolução de problemas de forma colaborativa e centrada nas necessidades dos usuários.

Um ótimo exemplo que podemos utilizar é o profissional “T” citado na apostila, cujo mesmo é capaz de ter ótimos atributos dentro de uma função designada. Proatividade, competência técnica, comunicação eficaz e ética profissional são algumas das características que constituem um profissional T, também conhecido como “T shaped professional”.

Não apenas fazendo referência ao mercado de trabalho, um bom profissional é aquele que de certa forma “sabe pensar” e enxerga de forma clara as oportunidades a ele oferecidas e lidar com elas de maneira criativa.

Segundo Joarez Filho, o processo criativo passa por diversas etapas, sendo assim, para a criação de algo é necessário experimentar, planejar, executar, revisar e finalizar suas obras de arte, utilizando uma abordagem inovadora e única em sua expressão artística.

É necessário expandir, analisar e buscar cada vez mais conhecimento para que seja possível evoluir nossa mente e processo criativo. É preciso “sair da caixa” e com essa expressão, significa que necessitamos sair da nossa zona de conforto para mudar a perspectiva, podendo assim gerar novas ideias e beneficiar em nosso processo.

Além dos aspectos citados anteriormente, o trabalho coletivo é um fator crucial na criação de projetos. Todavia, é fundamental para gerar resultados positivos e eficazes para a equipe pois possibilita a soma de habilidades e competências de todos os membros envolvidos.

Vale ressaltar que incentivar a equipe gera um bom relacionamento, que consequentemente permite o desenvolvimento e aprendizado de novas habilidades, já que cada pessoa possui atributos e conhecimentos únicos, porém que podem ser compartilhados.

A troca de conhecimentos e experiências entre os membros da equipe pode levar a um desenvolvimento profissional acelerado, beneficiando tanto os indivíduos quanto a equipe como um todo.

Diante disso, é notável que existem diversos fatores que podem aprimorar e estimular nosso processo criativo, de modo que seja possível trabalhar da melhor forma no desenvolvimento de projetos, novas ideias e aproveitamento de oportunidades em nosso cotidiano.

3.3.2 ESTUDANTES NA PRÁTICA

Com base nos conhecimentos adquiridos tanto nos módulos de estudo quanto na apostila, foi colocado em prática o conteúdo na criação de um sistema. Desenvolvido especialmente para suprir uma necessidade, onde uma empresa no ramo de vestuário passava por certas dificuldades para manter o controle de produtos, vendas, clientes, etc.

A partir desta necessidade, podemos enxergar uma oportunidade para criar uma solução para os obstáculos enfrentados pela empresa.

https://drive.google.com/file/d/18hSbIex_hxi2pyoLOuEmnEG_J2ARGHMF/view?usp=share_link

4 CONCLUSÃO

Em conclusão, a criação de um sistema para melhorar o desempenho de um estabelecimento, como no caso da microempresa Seivies, é uma estratégia fundamental para otimizar a eficiência e produtividade de um negócio.

A implementação de um sistema bem projetado, com monitoramento e avaliação de sua eficácia, pode contribuir para a redução do trabalho dos colaboradores e possibilitar um melhor controle das atividades da empresa.

Mesmo em empresas de menor porte, como a Seivies, é possível aplicar conhecimentos de programação orientada a objetos e banco de dados para o desenvolvimento de um sistema mais objetivo e adequado às necessidades do negócio.

Com a utilização de um sistema eficiente, é possível superar obstáculos e impulsionar o crescimento e o sucesso do empreendimento.



RELATÓRIO FINAL DAS ATIVIDADES DE EXTENSÃO

1. IDENTIDADE DA ATIVIDADE

RELATÓRIO: Um sistema foi criado para melhorar o desempenho de uma microempresa de vestuário chamada Seivies, que enfrentava dificuldades no armazenamento de dados e controle de produtos, vendas e clientes. O sistema foi projetado de forma menos complexa e mais objetiva, utilizando conhecimentos de programação orientada a objetos e banco de dados. O sistema permitirá o cadastro de funcionários, clientes, produtos e fornecedores, com informações detalhadas sobre cada venda, incluindo o usuário responsável e os produtos vendidos. O projeto foi desenvolvido com base nas necessidades do cliente e será uma ferramenta fundamental para otimizar a eficiência e produtividade do negócio.

CURSO: Análise e Desenvolvimento de Sistemas e Gestão de Tecnologia da Informação

MÓDULO: Desenvolvimento Desktop

PROFESSOR RESPONSÁVEL: Sidney Gitcoff Telles

ESTUDANTE: Leonardo Lopes Caetano, Mateus Alves

PERÍODO DE REALIZAÇÃO: 02/2023 a 04/2023

2. DESENVOLVIMENTO

Contextualização

Com base nas pesquisas feitas pelo grupo, foi encontrada uma empresa que enfrentava dificuldades em sua gestão, pois as vendas, cadastros de clientes e estoque de produtos eram feitos apenas no papel e caneta, fazendo com que muitas das vezes informações eram perdidas, o que não é muito eficiente e dificultava as vendas.

Diante disso, nossa equipe desenvolveu um sistema para facilitar e aumentar a produtividade da empresa.

Desafio

Um dos principais desafios enfrentados pela equipe ocorreu no desenvolvimento em geral, devido aos integrantes estarem entrando em contato com esta área pela primeira vez, fazendo com que levasse mais tempo para entender e colocar em prática os conhecimentos adquiridos nas aulas.

Cronograma das Ações

04/03/2023 - Um dos integrantes conversou com a proprietária da empresa para explicar como funciona e os benefícios da automatização de algumas atividades, a mesma aceitou a proposta e se mostrou contente.

08/03/2023 - Foi dado o início do desenvolvimento do projeto utilizando a IDE Netbeans para a criação das classes e atributos.

15/03/2023 - Criação das telas do sistema.

22/03/2023 - Continuidade da criação de telas e aperfeiçoamento de alguns comandos no Netbeans.

28/03/2023 - Criação do diagrama e do banco de dados no Mysql.

03/04/2023 - Conexão com o banco de dados.

07/04/2023 - Após diversas tentativas conseguimos conectar com o banco de dados.

09/04/2023 - Leitura da apostila para a realização da síntese.

11/04/2023 - Passando as imagens e fazendo o documento que será entregue posteriormente.

12/04/2023 - Foi iniciada a gravação do vídeo.

13/04/2023 - Edição do vídeo.

14/04/2023 - Entrega do PI.

Síntese das Ações

As ações foram divididas entre os integrantes do grupo para uma melhor conciliação entre as atividades do PI e o conteúdo das unidades de estudo, de modo com que os membros da equipe tivessem tempo tanto para absorver os conhecimentos das aulas, quanto para colocá-las em prática durante o desenvolvimento do PI.

a. Aspectos positivos

Colocar em prática os conhecimentos das Webinars.

Estimular o trabalho em equipe.

Aprender mais com os membros do grupo.

b. Dificuldades encontradas

Realizar a conexão com o banco de dados foi o que demandou mais tempo e esforço, pois estava difícil a compreensão de quais passos seguir para conseguir concluir.

c. Resultados atingidos

Praticar e desenvolver os conhecimentos adquiridos em aulas e unidades de estudo.

Aprimoramento da capacidade de lidar com metas e prazos.

d. Sugestões / Outras observações

3. EQUIPE DOS ESTUDANTES NO PROJETO

1012023100575	MATHEUS ALVES
1012023100018	
1012023100018	RAFAELA STEFANI PEREIRA ALVES

UNifeob

Curso de Análise e Desenvolvimento de Sistemas e Gestão de Tecnologia da Informação

Módulo Desenvolvimento Desktop

Cronograma de Validação - Projeto Integrado

Unidade Estudo	Participação no Projeto	Data da Validação
Banco de Dados	Construção do banco de dados com MER, DER E Físico.	29/03
Programação Orientada a Objetos	Desenvolvimento as telas e da parte lógica do sistema que conectará com o banco de dados	30/03
<u>Descrição do Projeto:</u> criar um sistema, um módulo reduzido, que seja utilizado em qualquer estabelecimento comercial ou empresarial. Esse sistema deverá contemplar atividades básicas da empresa, como controle de produtos, entrada e saída, controle de vendas, módulos menores que possam ser criados e executados neste trimestre.		